

به نام خدا که بهترین معلم است

آموزش
بهترین سرمایه گذاری است
کتاب بازاریابی دوچرخه ای
راهنمای بازاریابان کشور

به نام خدای دانای توانا
باعث افتخار است
که امسال بهتر از همیشه
با آموزش و توسعه کارکنان شما همراه باشیم.

دکتر محمّد مخلص آبادی
مدرس و مشاور بازاریابی و فروش
آموزش تیم ویزیت و فروش

09194522691
www.mokhlesabadi.ir

با افتخار به همراه بیش از 3000 ساعت آموزش کاربردی و مداوم برای برندهای معتبر کشور

امسال بهتر از همیشه با آموزش شما و کارکنان شما همراهمان هستیم

تا خاطرات خوش بسازیم و معنی واقعی آموزش را برای شما اثبات نماییم

خود و مجموعهتان را از مزایای بهتر شدن محروم نسازید و افتخار همکاری را فراهم نمایید.

دعوت می نمایم اکنون تماس بگیرید و از مشاوره آموزش بدون هزینه برخوردار گردید.

دانای سلامت باشید.

باسلام و احترام ، گروه آموزشی آبادی با مدیریت دکتر حجت اله مخلص آبادی با آگاهی از نیاز و خلاء آموزشی صنعت و بازار برای موفقیت به شما و کسب و کارتان کمک می نماید ، بهینه سازی و آموزش تیم ویزیت و فروشنده تخصص ماست ، با توانمند سازی و بهره ور نمودن منابع انسانی با سوابق خوب توسعه تیم ویزیت و فروش برندهای معتبر ، همراه شما مدیران محترم هستیم تا نگرانی کمتر از آموزش و بهینه سازی همکاران خود داشته باشید.

همچنین می توانید از برنامه آموزش توسعه فردی ، مدیریت برند شخصی و هدایتگری و کوچ ویزیت و فروشنده نیز برخوردار گردید ، برای مشاوره تماس بگیرید تا با نگرش تشخیصی و تجویزی صحیح به شما مدیران کارآفرین و برند های برتر کشور کمک کنیم .

برای بهینه سازی منابع انسانی و توسعه مهارت محور مجموعه شما یا توسعه برند شخصی شما همراهتان هستیم.

منتخب سبد ارزش آفرینی و خلق راهکار برای کمک به شما:



دعوت می نمایم برای آگاهی بیشتر اکنون تماس بگیرید و از مشاوره و آموزش برخوردار گردید.

به نام خدا که بهترین معلم است

دعوت و اعلام آمادگی برای همکاری آموزشی همراه تدریس و کارگاه برای توسعه مهارت و انگیزش کارکنان شما



نام مدرس و مشاور آموزشی شما : دکتر حجت الله مخلص آبادی

منتخب رزومه CV :

متولد: 1354 متاهل دارای 1 فرزند محل زندگی : کرج تلفن همراه : 09126491497

فعالیت اجتماعی: عضو انجمن روابط عمومی ایران ، مربی ژیمناستیک ، دارای گواهینامه سازمان ملی بهره وری ایران و APO

دکترای مدیریت بازاریابی / هوش رقابتی ، کارشناس ارشد مدیریت بازاریابی ، کارشناسی حسابداری ، دیپلم ریاضی و فیزیک

تدریس و آموزش :

با آموزش نیازسنجی شده برای توانمند سازی کارکنان با توسعه مهارت و انگیزش تیم فروش و کارکنان همراه شما هستیم.

20 سال سابقه آموزش و تدریس : آموزش ضمن کار برای تیم ویزیتور پخش های برتر کشور : البرز 3 سال ، پارس خزر 2 سال ، یک و یک 1 سال ، ایران آوند فر 2 سال ، پخش دارویی ممتاز 7 سال ، درمان یاب پخش مهر آریا و تدریس موردی و ارسال کتاب بازاریابی دوجرخه ای به برندهای : به پخش ، پخش دارویی هجرت ، داروپخش و سایر ، سخنران همایش و نشست های علمی و انگیزشی همراه برندهای معتبر ، ...

نماینده برند پخش عضو کمیته آموزش انجمن صنعت پخش کشور

منتخب تجربه بازار و صنعت :

3 سال مدیر ارشد کارآفرین ، 14 سال مدیر بازاریابی ، 4 سال مدیر فروش ، 3 سال ویزیتور ، 2 سال کارشناس

با بیش از 3000 ساعت آموزش کاربردی و مداوم همراه برندهای معتبر کشور

امسال بهتر از همیشه با آموزش شما و کارکنان شما همراهتان هستیم

تا خاطرات خوش و معنی واقعی آموزش را برای شما اثبات نماییم

خود و مجموعهتان را از مزایای بهتر شدن محروم نسازید و افتخار همکاری را فراهم نمایید.

دعوت می نمایم برای آگاهی بیشتر اکنون تماس بگیرید و از مشاوره و آموزش برخوردار گردید.

وب سایت www.mokhlesabadi.ir

www.mokhlesabadi.ir

معرفی سبد آموزشی دکتر مخلص آبادی

09126491497

توانمندی و موضوعات قابل همکاری با دکتر مخلص آبادی :

نیاز سنجی آموزشی کارکنان و راه اندازی فرآیند اثربخش آموزش کارکنان با راه اندازی نرم افزار و معرفی ابزار آموزش با تولید محتوای علمی و کاربردی و شخصی سازی شده درون سازمانی ، مدیریت اجرا و تدریس و برگزاری کارگاه ، کلاس و آموزش های برخط با آزمون یادگیری و اثربخشی با برنامه انگیزشی و تفریحی :

تدریس در کارگاه و کلاس های آموزشی کارکنان با تاکید بر تیم ویزیتور و فروشنده با کمک از منبع بازاریابی و فروش دوچرخه ای

آموزش ابتدای کار کارکنان جذب شده برای اجتماعی سازی بهتر و کارورزی برای کسب مهارت و کاهش خطاهای ابتدای کار

آموزش ضمن کار و رفع ایراد و ضعف مهارت برای بهینه سازی و توانمند سازی منابع انسانی و تیم ویزیتور و فروشنده

سفرهای آموزشی به محل شعب مجموعه شما با آموزش های کارگاه محور و بازی مدیریتی و آموزش به یادماندنی روحیه ساز

همراهی در نشست های سالانه و آموزش های خلاق با سفر تفریحی آموزشی برای انگیزش و تشویق کارکنان برتر

مشاوره بهینه سازی منابع انسانی همراه مصاحبه جذب ، استعداد سنجی ، شایسته سازی ، جانشین پروری و کمک به ارتقاء کارکنان برتر

امتحان و آزمون های برخط و کارگاه محور برای ارزیابی یادگیری و اثربخشی آموزش

مشاوره و مدیریت کارگاه خلاقیت برای توسعه راهبرد و تصمیم سازی مدیران بازار

مشاوره و کمک فکری برای خلق ایده ، مدیریت برند ، هویت و شخصیت برند سازمانی ، استاندارد سازی برند بوک و هویت فرهنگی کارکنان

تحقیق جامع و کم هزینه از نظر سنجی منابع انسانی ، رضایت سنجی و میزان وفاداری کارکنان و مشتریان

راه اندازی سیستم مدیریت ارتباط با مشتریان و کارکنان با کشف نقاط پنهان و نظرات ابراز نشده و اثرگذار ذینفعان کسب و کار

تهیه و انجام پروژه طرح تجاری BP ، طرح بازاریابی MP و فروش ، مدیریت برند برای توسعه کسب و کار و بهینه سازی تصمیمات اقتصادی

مدیریت طرح و پروژه پژوهشی و تحقیقات بازار

کمک و مشاوره به مدیریت برای هدایتگری و کوچینگ منابع انسانی و شایسته سازی کارکنان ، بانک استعداد های نخبه و جانشین پروری

کمک به نشست کلینیک محصول و توسعه و نوآوری سبد محصول برای تجاری سازی بهتر

پیمانکار و مشاور تهیه برنامه بازاریابی ، برند سازی با کپی رایتینگ شعارهای تبلیغاتی

معرفی منبع کمک آموزشی خود مولف ، کتاب های بازاریابی دوچرخه ای و کتاب فروش برای ویزیتور صنعت پخش و بازار ایران

تهیه محتوا و نوشتن کتاب بازاریابی و فروش مختص برند و صنعت شما با مثال های درون سازمانی حاصل از نظرات همکاران شما با شیوه علمی

مدرس کلاسهای آموزشی برند های معتبر صنعت دارو FMCG غذایی آرایشی و بهداشتی ، پخش مویرگی B2B و سایر :

پخش غذای دارویی البرز ، یک و یک ، پارس خزر ، ایران آوند فر ، پخش دارویی ممتاز ، درمان یاب پخش مهرآریا ، داروپخش ، سایر ...

به نام خدا که بهترین معلم است

منتخب موضوعات آموزشی مناسب تیم ویزیت و فروشنده :

- کارگاه بازاریابی دوچرخه ای با نگرش سیستمی هم افزا برای کارکنان پخش مویرگی
- آموزش اصول پایه ای و تعاریف مورد نیاز بازاریابی و فروش برای بازار و صنعت پخش کشور
- آموزش شناسنامه شغل و شرح شغل کارکنان فروش و ارتباطات درون سازمانی منابع انسانی
- آموزش مهارت های مورد نیاز تیم فروش و ارتباط با مشتریان : مهارت فهم و فکر خلاق ، ارتباطات ، مهندسی سبد محصول
- آموزش ارتباطات کلامی و غیر کلامی با کارگاه زبان بدن و هوش شفاهی
- آموزش تحقیقات بازار و هوش رقابتی برای آگاهی از بازار و اعتبار سنجی
- آموزش فرآیند اثربخش ویزیت و فروش مویرگی قبل ، حین و بعد ویزیت مبتنی بر بازار ایران
- مدیریت ارتباط با مشتریان و کیف بازاریابی و فروش به مشتریان بالقوه تا بالفعل و ماندگار سازی
- آموزش ارتباط اولیه و جذاب سازی نخستن ارتباط
- آموزش و کارگاه رفع ایراد شخصیت شناسی و نیاز شناسی خریداران ویزیت شده
- آموزش و کارگاه رفع ایراد برای معرفی بهتر سبد محصول
- کارگاه آموزشی رفع ایرادات و تبدیل نه مشتری به بله
- کارگاه آموزش سفارش گیری و بستن قرارداد یا فاکتور فروش نهایی شده
- آموزش کارگاه محور و بازی نقش فروش به خریداران بالقوه
- آسیب شناسی و رفع ایراد و ضعف مهارت با مشاوره مصاحبه عمیق، مربیگری و کوچینگ فرد به فرد تیم ویزیت شما
- کارگاه وصول اثربخش با تدابیر پیشگیری ، پیگیری و پس گیری بدهی مطالبات وصول نشده
- کارگاه پیگیری و خلق رضایت خریداران برای وفادارسازی
- کارگاه خلاقیت و نوآوری برای تیم فروشنده و مدیران
- کارگاه انگیزش و کمک به توسعه متوازن و مدیریت زندگی فردی و برند سازی شخصی تیم ویزیت
- همراهی با تیم شما در سفرهای آموزشی و انگیزشی برای یادگیری همراه تفریح
- سخنران نشست های سالانه تیم فروش و مجری برنامه های درون سازمانی و نشست با مشتریان و خریداران و جامعه مصرف کننده
- سایر موارد بر پایه نیازسنجی آموزشی و خطاهای سازمانی با تکرار مجموعه شما



کتاب راهنمای ویزیت چنانچه به آموزش مهارت محور و کم هزینه تیم ویزیت و فروش برند خود علاقمندید

منتخب موضوعات آموزشی مناسب مدیران و سرپرستان فروش : www.mokhlesabadi.ir

- کارگاه بازاریابی دوجرخه ای با نگرش سیستمی هم افزا برای مدیران و سرپرستان فروش
- اصول برنامه ریزی و بودجه بندی برای تعیین اهداف چالشی واقعی و قابل حصول
- آموزش اصول مدیریت و سرپرستی برای بهره وری و موفقیت تیم شما
- اصول مدیریت منابع انسانی از جذب و نگهداری تا جایگزینی کارکنان
- آموزش هدایت ، نظارت و ارزیابی عملکرد کارکنان ویزیت از مسیر بندی تا تحقق اهداف و خلق درآمد
- کارگاه چگونگی مدیریت آموزش به زیر مجموعه فروش برای موفقیت در بازار و صنعت پخش کشور
- آموزش شناسنامه شغل و شرح شغل کارکنان فروش و ارتباطات درون سازمانی منابع انسانی
- آموزش مهارت های مورد نیاز تیم فروش و ارتباط با مشتریان: مهارت فهم و فکر خلاق ، ارتباطات ، مهندسی سبد محصول
- آموزش ارتباطات کلامی و غیر کلامی با کارگاه زبان بدن و هوش شفاهی
- کارگاه تهیه طرح تشویقی و ترفیع فروش و کارانه فروشنده
- سخنران نشست های سالانه تیم فروش و مجری برنامه های درون سازمانی و نشست با مشتریان و خریداران و جامعه مصرف کننده
- سایر موارد با نشست نیازسنجی و آسیب شناسی مجموعه شما پیشنهاد خواهد شد.

منتخب موضوعات آموزشی مناسب مدیران ارشد و هیات مدیره :

- کارگاه چگونه بهتر از آموزش برای توسعه و بهبود مجموعه کمک بگیریم با طرح شناسنامه و شرح شغل مدیر ارشد
- کارگاه بازاریابی دوجرخه ای با نگرش سیستمی هم افزا برای آگاهی تصویر کل از بازار و مجموعه خودتان
- آموزش هوش رقابتی و رقابت پذیری برای تصمیم گیری بهینه مدیران ارشد
- آموزش چگونگی توسعه شایستگی ، هدایت ، رهبری و انگیزش کارکنان برای مدیران ارشد
- آموزش نظارت غیر مستقیم و بهبود حاکمیت سازمانی برای بهینه سازی نظارت
- آموزش نظارت راهبردی با آگاهی از شناسنامه شغل و شرح شغل کارکنان منابع انسانی مجموعه تحت مدیریت
- آموزش مهارت های مورد نیاز تیم فروش و ارتباط با مشتریان : مهارت ادراک و تفکر خلاق ، ارتباطات ، مهندسی سبد محصول
- آموزش ارتباطات کلامی و غیر کلامی با کارگاه زبان بدن و هوش شفاهی
- اندازه گیری میزان وفاداری و تعلق کارکنان و نظرات و پیشنهادات با راهکار بهینه
- کارگاه خلاقیت و توسعه سازمانی مجموعه شما
- سخنران نشست های سالانه تیم فروش و مجری برنامه های درون سازمانی و نشست با مشتریان و خریداران و جامعه مصرف کننده
- قبول سمت نماینده مدیریت برای نظارت و بهسازی مجموعه و کارکنان
- مشارکت در جلسات ایده برای طرح برندسازی و تبلیغات یا رفع چالش های سازمانی
- تهیه طرح بازاریابی MP و طرح توجیهی سرمایه گذاری و کسب و کار BP و بهینه سازی تصمیمات اقتصادی
- دعوت به نشست مذاکرات مهم و کمک علمی به بهینه سازی کسب امتیازات از فرآیند مذاکره
- مشاوره ساعتی و پروژه ای به مدیریت ارشد و سایرمدیران و سرپرستان برای بهبود و توسعه

مشاوره و آموزش مدیریت برند سازی و بازاریابی : www.mokhlesabadi.ir

- آموزش اصول رعایت استاندارد برند برای تیم ویزیت و فروشنده با فرهنگ برند
 - مشارکت در جلسات ایده برای طرح برندسازی و تبلیغات
 - کمک به برند بوک و هویت مفهومی و فرهنگ سازمانی و شخصیت برند
 - پژوهش بازاریابی و برند سازی برنامه بازار یابی و برند سازی
 - کمک به نشست کلینیک محصول و توسعه و نوآوری سبد محصول برای تجاری سازی بهتر
 - خلق و کپی رایتینگ شعارهای تبلیغاتی مانند : پخش دارویی ممتاز = با هم + ممتاز شویم . آریا تجارت ، انتخاب اصالت نان آوران ، لبخند خانواده
- 09126491497 معرفی سبد آموزشی دکتر مخلص آبادی www.mokhlesabadi.ir

به نام خدا که بهترین معلم است

منتخب موضوعات آموزشی عمومی برای همه کارکنان :

- کارگاه بازاریابی دوچرخه ای با نگرش سیستمی هم افزا برای همه کارکنان
- آموزش اصول صحیح رفتار سازمانی مناسب منابع انسانی با کارگاه آموزش شخصیت شناسی
- آموزش شناسنامه شغل و شرح شغل کارکنان و ارتباطات درون سازمانی منابع انسانی
- آموزش مهارت های خلاقیت و نوآوری یا کارآفرینی درون سازمانی
- آموزش ارتباطات کلامی و غیر کلامی با کارگاه زبان بدن و هوش شفاهی
- مدیریت و اجرای جشن های سازمانی و رویدادها انگیزشی و توسعه منابع انسانی و فرهنگ و هویت برند
- سایر موارد با نشست نیازسنجی و آسیب شناسی مجموعه شما پیشنهاد خواهد شد.

تصاویر نمونه از کارگاه آموزشی :



با بیش از 3000 ساعت آموزش کاربردی و مداوم همراه برندهای معتبر کشور

امسال بهتر از همیشه با آموزش شما و کارکنان شما همراهتان هستیم ، تا خاطرات خوش و معنی واقعی آموزش را برای شما اثبات نماییم.

خود و مجموعهتان را از مزایای بهتر شدن محروم نسازید و افتخار همکاری را فراهم نمایید.

دعوت می نمایم تماس بگیرید و از مشاوره آموزش بدون هزینه برخوردار گردید. سلامت سرفراز باشید.